



Surance Maladie: La Ladie Comment l'Opérationnaliser

ELEMENT 1. Faisabilité de la conception et de la mise en œuvre de l'assurance

Présenté par : Chris Atim

Mai 2010

















Objectifs

- Identifier les conditions préalables politiques, financières et socioculturelles pour mettre en place ou mettre à l'échelle l'assurance maladie dans nos pays
- Évaluer les lacunes et obstacles au développement de l'assurance santé dans les contextes politique, financier et socioculturel
- Effectuer le travail préparatoire pour combler ces lacunes, lever les obstacles et préparer la mise en place ou la mise à niveau de l'assurance maladie, notamment le processus politique, les stratégies financières et les questions socioculturelles



Aperçu

- Contexte historique pour la réforme de l'assurance maladie en Afrique
- Évaluation de la faisabilité
- Création d'un consensus politique
- Évaluation de la capacité financière
- Facteurs socioculturels et acceptabilité
- Capacité des fournisseurs et disponibilité des services
- Administration et gestion
- Exercice d'analyse des parties prenantes



Contexte historique

Concentration sur le secteur formel et exclusion des secteurs rural et informel

Directement importé et basé sur les modèles européens

Les crises économiques menacent l'Étatprovidence

Effondrement ou détérioration des services



Ticket modérateur (Participation aux frais)

Croissance du secteur privé et de la société civile



Assurance santé légitimée et validée pour les secteurs rural/informel

Modèle, outils, compétences fournis pour l'intérêt renouvelé de l'État et la nouvelle approche au régime d'assurance sociale — décentralisé, participatif, etc.



Évaluation de la faisabilité

- Des changements majeurs au niveau des mécanismes de financement de la santé tels que l'assurance maladie sont complexes, affectent de nombreuses parties et impliquent généralement
 - Une nouvelle législation et des mesures d'accompagnement,
 - L'obtention d'un financement,
 - La détermination de nouveaux mécanismes institutionnels,
 - Une nouvelle gestion et d'autres compétences, ainsi que le changement des comportements et des méthodes de travail, et
 - Un mécanisme qui adapte la conception de l'assurance aux besoins des parties prenantes
- D'où la nécessité d'évaluations préalables et minutieuses de la faisabilité

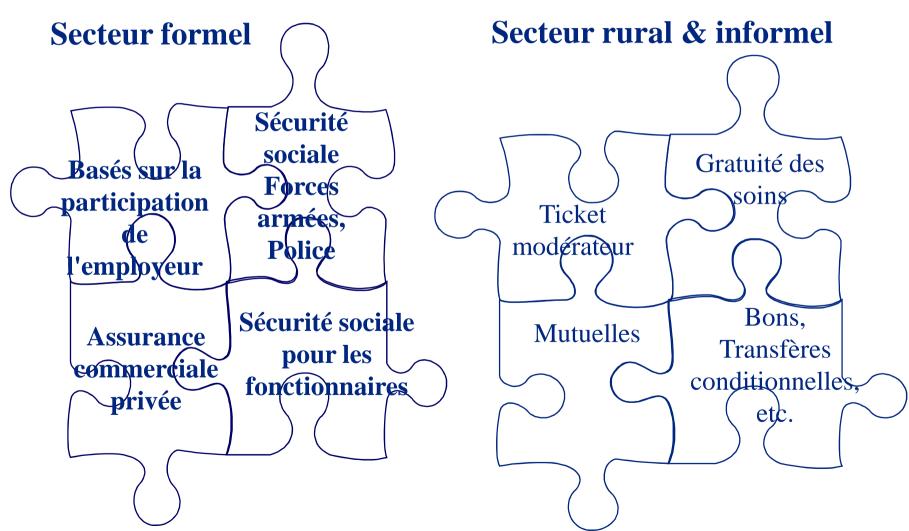


Questions à poser dès le départ

- Quels sont les objectifs du pays/du secteur de la santé qui motivent la réforme ?
- Comment les réformes de l'assurance contribuerontelles à atteindre les objectifs ?
- Étudier l'environnement du financement de la santé
 - Quels sont les mécanismes de financement existants en matière de santé ?



Mécanismes de financement possibles en matière de santé avant aladie la couverture universelle





Questions à poser (2)

- Principales parties prenantes, leurs intérêts et leurs positions (probables)
- Obstacles potentiels à la réforme (politiques, sociaux, institutionnels)
- Stratégies potentielles pour surmonter les obstacles éventuels
- Identifier toute opportunité susceptible de se présenter
- Création d'une coalition en faveur de la réforme
- Exercice de cartographie politique qui est pour, contre, neutre



Modèle de cartographie politique Réforme de la santé initiée par Clinton en 1993

Cartographie politique : Réforme proposée par les Clinton

Appui fort	Appui moyen	Appui faible	Non mobilisé	Opposition faible	Opposition moyenne	Opposition forte
Ira M. Hillary Pres.	DHHS Démocrates	Les syndicats	Médias Ministère du Travail Gouvernement s des Etats Les non- assurés Les assurés	AMA (Association des médecins)	Les partisans du système national d'assurance (ex le Canada) Bureau du Budget (Congrès)	Républicains PMA (Assoc.des pharmacistes) Industrie de la biotech. Bob Dole PME Assureurs privés



Modèle de cartographie politique Réforme de la santé initiée par Obama en 2009

Cartographie politique : Réforme proposée par Obama (moins ambitieuse que celle des Clinton?)

Appui fort	Appui moyen	Appui faible	Non mobilisé	Opposition faible	Opposition moyenne	Opposition forte
Pres. Obama	DHHS	AMA (Association	Médias	Les partisans du système	PMA (Assoc.des	Républicains
Leaders du parti Démocrat au Congrès	Démocrates Les syndicats	des médecins) Bureau du	Ministère du Travail	national d'assurance (ex le Canada)	pharmacistes) PME	Supporteurs de la tendance 'Tea Party'
au Congres	Les syndicats	Budget (Congrès)	Gouvernements des Etats	Bénéficiaires	Assureurs	rear arty
			Les non-assurés	de la MEDICAID	privés	
			Les assurés			



Réforme du secteur de l'assurance du Ghana en 2003

Cartographie politique : Assurance maladie nationale du Ghana

Appui fort	Appui moyen	Appui faible	Non mobilisé	Opposition faible	Opposition moyenne	Opposition forte
Dirigeants du parti au pouvoir Groupe chargé de la conception technique	Majorité au parlement Ministère de la santé Parti au pouvoir Sous-commissions parlementaires pour la santé et les finances	Service de la santé du Ghana ? Assemblées de district MHO des District s(?)	Médias Population générale dans les zones urbaines et rurales	Service de la santé du Ghana ?	Assureurs privés Fournisseurs privés Donateurs/part enaires du secteur de la santé Partis de l'opposition	MHO existants non membres du niveau district Opposition au parlement Groupements de la société civile Travailleurs organisés



Les défenseurs de la réforme font face à l'opposition déterminée, vigoureuse et active de ceux qui risquent d'en souffrir, mais dans le meilleur des cas, seul l'appui passif ou peu enthousiaste de ceux qui vont tirer parti de ces changements à l'avenir est acquis (?).

-Anon.

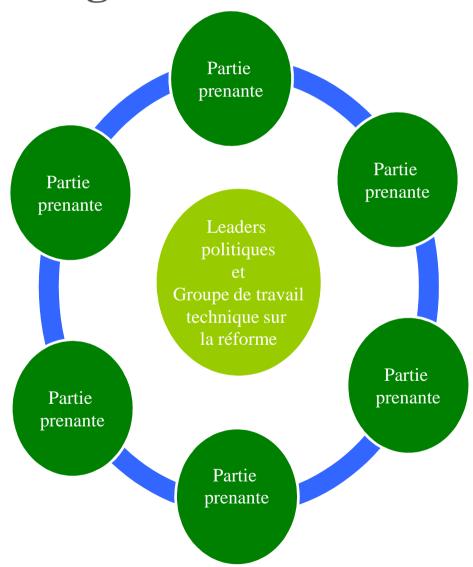


Analyse des parties prenantes

- Comprend les fournisseurs (publics et privés), patients, autres partis politiques, institutions actuelles participant au financement de la santé notamment les assureurs privés de la santé, syndicats, associations professionnelles, autorités locales, donateurs/partenaires au développement, etc.
- Peuvent avoir des intérêts et enjeux différents pour la réforme
- Nécessité de les analyser individuellement et attentivement et d'écouter toutes les préoccupation émises
- Engagement continu, consultation et réunions à chaque étape clé du processus



Forger un consensus





Les politiciens et les technocrates ne "parlent pas toujours le même langage"

Dirigeants politiques

- Laisser un héritage
- Rendre des comptes aux électeurs
 - Remplir un mandat électoral
 - Élargir la base électorale
 - S'engager à fournir une couverture aux couches sociales sensibles telles que les personnes démunies et vulnérables
- Soucieux de réaliser la couverture universelle

Technocrates

- Mobiliser plus de ressources pour la santé
- Rendre les soins de santé plus abordables pour la population
- Atteindre une plus grande équité et efficacité dans l'utilisation des ressources
- Garantir une conception durable
- Garantir que les fournisseurs siègent au conseil d'administration



Ensemble, ils peuvent forger un consensus pour l'assurance maladie

Dirigeants politiques

- Fournissent la vision et l'orientation
- Amener les différentes parties prenantes à un compromis
- Assigner aux technocrates des tâches de conception et de mise en œuvre

Technocrates

- Décisions factuelles
- Analyse objective
- Les concepteurs doivent être sensibles aux objectifs des dirigeants politiques tout en formulant les meilleurs conseils

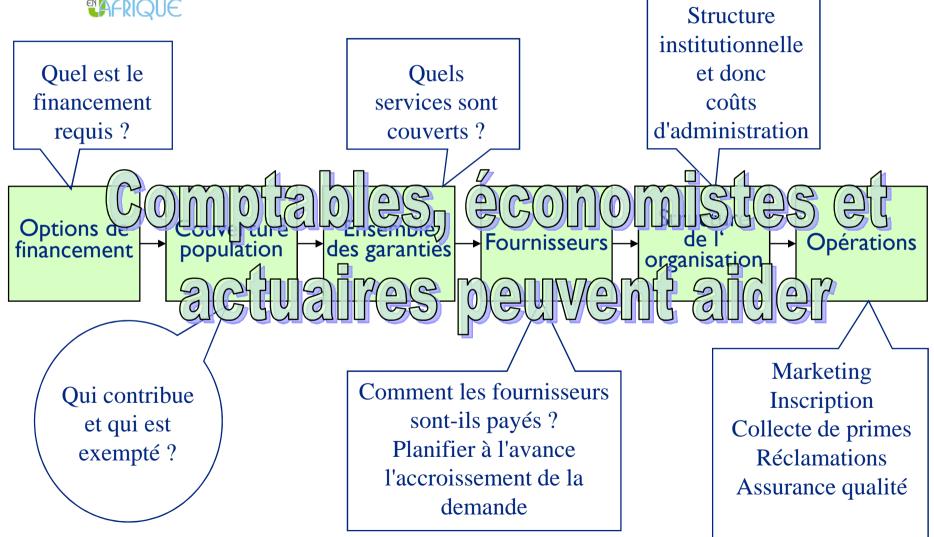


Équilibrer les différents intérêts

- Une assurance maladie bien conçue équilibre les intérêts des différents groupes (gagnants/perdants, fournisseurs, patients, payeurs, assureurs, etc.)
 - Aucun groupe ne peut obtenir tout ce qu'il veut.
 - Un bon leadership politique est nécessaire pour parvenir à cet équilibre et pousser chaque groupe à un compromis.
- Toutefois, les réformateurs, notamment lorsqu'ils sont pour l'essentiel motivés par la politique, peuvent commettre des erreurs graves, par exemple
 - en simplifiant trop ou en négligeant les difficultés relatives à la réalisation de la couverture universelle et à la durée que cette réalisation doit prendre
 - en élargissant la couverture aux nouveaux services ou groupes de populations pour gagner des voix sans tenir compte de la viabilité financière, du risque de déficits, de la faillite ou de l'inflation
 - Contrats non compétitifs directs avec des personnes ou sociétés politiquement favorisées (fraude, gaspillage)



Faisabilité financière





Étude de cas du Ghana

- Faisabilité financière
 - Perception de la TVA de 2,5 % largement saluée
 - Fournit plus de 70 % des recettes de la NHIF
 - Mais cette source n'est pas liée aux inscriptions
 - Donc les recettes n'augmentent pas nécessairement avec l'augmentation des membres
 - En même temps, très large définition du paquet d'avantages, plusieurs couches de la population exonérées de cotisations, zéro co-paiements ...
 - Plus grande source de préoccupation concernant la viabilité financière de NHIS
- Essentiellement une décision politique



Facteurs et acceptabilité socioculturels de l'assurance maladie

- L'éthique, les croyances populaires et les comportements peuvent s'avérer cruciaux au succès de la réforme de l'assurance
- Moins évidentes mais tout aussi vitales sont :
 - les traditions sociales, l'expérience passée avec d'autres formes d'assurance, les attentes quant au rôle de l'État visà-vis de l'individu ou des initiatives non gouvernementales
 - Comparer les expériences de l'AOC (Francophone, Anglophone) et de l'Afrique de l'Est avec les mutuelles, ou MHO/ CBHI
 - Demande la créativité et l'innovation basées sur la bonne connaissance de la société en question



Exercice d'analyse des parties prenantes à vos tables

Réfléchir sur les parties prenantes possibles et leurs intérêts potentiels pour la réforme du secteur de l'assurance santé dans les pays africains

10 min.





Ssurance Maladie: Maladie Comment l'Opérationnaliser

Merci















